

fink different Empfehlungspartnerschaft: Wer fink different empfiehlt, wird belohnt.



1. Die Idee

Als Beratungs- und Trainingsunternehmen im Bereich Marketing, Vertrieb und Kommunikation ist es eher ungewöhnlich, ein attraktives Provisionsmodell externen Partnern anzubieten. fink different spricht mit der Empfehlungspartnerschaft selbstständige Freiberufler oder selbstständig Gewerbetreibende an, die bereits über ein attraktives Netzwerk zu Unternehmern, Führungskräften und Entscheidern verfügen und sich durch eine Empfehlungspartnerschaft ein kleines Nebeneinkommen sichern möchten. Die Empfehlungspartnerschaft ist unterteilt in drei Stufen und wird umso attraktiver, je mehr Aktivität für das Gewinnen neuer Kunden für fink different investiert wird.

fink different Empfehlungspartnerschaft

STUFE 1: Reference Partner (ohne Vorkenntnisse, Einstieg kostenlos)

STUFE 2: Business Partner (Branchen-Background erforderlich + Info-Seminar)

STUFE 3: Solution Partner (1 Jahr Business Partner Status + Akkreditierungs-Workshop)

Stufe 1: Reference Partner

- Jeder, der als Freiberufler tätig ist oder ein Gewerbe betreibt, kann Leistungen (Beratung, Seminare und Kreation) von fink different zum Thema Marketing, Vertrieb und Kommunikation empfehlen. Der Reference Partner erhält nach einem intensiven Gespräch eine Leistungsübersicht für die aktive Empfehlungsarbeit für fink different.
- Wenn ein Auftrag auf Grund der konkreten Empfehlung zustande kommt, wird nach Auftragsausführung, Fakturierung und zwei Wochen nach Vergütung des Honorars eine Provision in einer fixen Höhe von 5 % nach Rechnungsstellung des Reference Partner ausbezahlt.
- Eine Folgeprovision für weitere Folgeaufträge ist ausgeschlossen.

Beispielrechnung: Sie empfehlen als Reference Partner fink different weiter.

Es kommt ein Kreationsauftrag in Höhe von 4.500,00 Euro zustande. Sie erhalten einmalig 225,00 Euro.

Stufe 2: Business Partner

- Wer nachweislich im Marketing, im Vertrieb, im Trainingsbereich oder der Unternehmenskommunikation/Werbung/PR tätig ist, kann Business Partner werden.
- Durch diesen gegebenen beruflichen Mehrwert und durch das obligatorische Absolvieren des Info-Seminars kann ein qualifiziertes Empfehlungsgespräch geführt werden.
- In diesem Info-Seminar wird den Teilnehmern ausführlich das konkrete Angebot von fink different erläutert und als Argumentationsleitfaden an die Hand gegeben.
- Das halbtägige Info-Seminar hat einen Wert von 360,00 Euro zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Für Termine bitte anfragen.

fink different Empfehlungspartnerschaft: Wer fink different empfiehlt, wird belohnt.

- Wenn ein Auftrag auf Grund der konkreten Empfehlung zustande kommt, wird nach Auftragsausführung, Fakturierung und zwei Wochen nach Vergütung des Honorars eine Provision in einer fixen Höhe von 7 % nach Rechnungsstellung des Business Partner ausbezahlt.
- Eine Folgeprovision für weitere Aufträge ist ausgeschlossen.

Beispielrechnung: Sie empfehlen als Business Partner fink different weiter.

Es kommt ein Beratungsauftrag in Höhe von 5.400,00 zustande. Sie erhalten einmalig 378,00 Euro.

Stufe 3: Solution Partner

- Basis ist eine mindestens einjährige erfolgreiche Tätigkeit als fink different Business Partner. Erfolgreich heißt: Mindestens 4 Empfehlungen, die zur Auszahlung der Provision geführt haben.
- Voraussetzung für eine Solution Partnerschaft ist der Besuch eines ganztägigen Akkreditierungs-Workshops im Wert von 540,00 Euro zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. In diesem Workshop wird ein vertiefender Überblick über das zu empfehlende Angebot von fink different sowie ein individuelles Akquise-Coaching (USP fink different etc.) gegeben.
- Wenn ein Auftrag auf Grund der konkreten Empfehlung zustande kommt, wird nach Auftragsausführung, Fakturierung und zwei Wochen nach Vergütung des Honorars eine Provision in einer fixen Höhe von 9 % nach Rechnungsstellung des Solution Partner ausbezahlt.
- Eine automatische Folgeprovision in Höhe von 3 % für weitere Aufträge innerhalb eines Zeitraumes von 6 Monaten des gleichen Auftraggebers ist gegeben.

Beispielrechnung: Sie empfehlen als Solution Partner ein 3-tägiges Seminar im Gesamt-Wert von 5.400,00 Euro. Sie erhalten einmalig 486,00 Euro. Drei Monate später kommt ein Folgeauftrag in Höhe von 3.600,00 Euro zustande, Sie erhalten ohne weiteren Einsatz automatisch 3 % = 108,00 Euro. Provision gesamt: 594,00 Euro.

Wenn Sie die Möglichkeit einer Empfehlungspartnerschaft näher kennenlernen möchten, rufen Sie mich bitte an unter Telefon 0 49 (0)70 32/91 32-107 oder schreiben Sie (Post/E-Mail) an:

fink different
z. H. Herrn Oliver Fink
Am Frauenhofgut 38
D-71154 Nufringen
oliver.fink@finkdifferent.de

Ich freue mich auf motivierte Bewerberinnen/Bewerber
und eine für beide Seiten erfolgreiche Partnerschaft.

Herzlichst, Oliver Fink